

## International Technical Sales Manager (m/w/d)

Du hast nicht viel Zeit und willst wissen, ob Du in unser Team in Graz passt?  
**Mach den tectos-Selbsttest.**

**Mir geht es nicht darum, alle glücklich zu machen – sondern nur meine Kunden.**

### So möchte ich arbeiten:

- Ich verbringe gerne ca. 50 % meiner Arbeitszeit vor Ort beim Kunden – ob Deutschland, Frankreich oder Großbritannien – am liebsten bin ich europaweit im Einsatz
- Ich will lösungsorientiert arbeiten – am Interessantesten finde ich Themen rund um Schwingungen und Akustik, Prüfstandssysteme und -komponenten
- Ich setze auf Ausbau bestehender und den Aufbau von neuen Kundenbeziehungen – Stillstand ist für mich keine Option
- Meine Kunden bekommen maßgeschneiderte Lösungen – ich verkaufe nichts von der Stange
- Zwischendurch erstelle ich – gemeinsam mit meinen Kollegen – Angebote und deren technische Beschreibung, weil ein bisschen Administration zum Leben gehört
- Ist ein Angebot erst beim Kunden, bleibe ich proaktiv dran – Hartnäckigkeit ist mein zweiter Vorname
- Bei Verkaufs- und Preisverhandlungen laufe ich zur Höchstform auf

### Ich hab einiges zu bieten:

- Natürlich habe ich eine abgeschlossene technische Ausbildung (HTL/FH/TU) – genauer gesagt Maschinenbau/ Mechatronik/Antriebs- oder Elektrotechnik
- Ich weiß, worauf es im internationalen Vertrieb und/oder bei internationalen Projekten ankommt und habe bereits darin Erfahrung gesammelt
- Ob Deutsch oder Englisch – meine Kunden und ich verstehen uns in beiden Sprachen sehr gut (mündlich und schriftlich)
- Ich sehe mich als gleichwertiger Gesprächspartner beim Kunden und verstehe die Herausforderungen der OEMs in punkto Entwicklung alternativer Antriebe
- Technisches und mechanisches Verständnis ist selbstverständlich, wenn man so wie ich mit dem Kunden auf Augenhöhe redet
- Organisiert und strukturiert – ohne dem geht es nicht
- Ich bin ein Teamplayer, weil nur gemeinsam sind wir erfolgreich
- Ob Casual- oder Business-Look – beides steht mir

### Was ich gerne hätte:

- Perfekten italienischen Espresso. Tee ist auch eine Option.
- Einen Parkplatz – egal ob fürs Auto, Motorrad oder mein Fahrrad
- Gleitzeit – kann ja sein, dass ich einmal verschlafe oder früher weg muss
- Ein Team, wo alle zusammenhelfen – und auch mal Spaß haben
- Einen großen Gemeinschaftsraum mit Küche – wo sich alle treffen, miteinander quatschen und sogar manchmal miteinander kochen oder grillen
- Natürlich das Übliche wie: Weiterbildungsmöglichkeiten, attraktive Sozialleistungen, kurze Entscheidungswege usw.



Wenn Du dich jetzt fragst, was macht tectos eigentlich: Bei uns dreht sich alles um Aufgabenstellungen im Bereich von Schwingungen und Akustik für alternative Antriebe.

Dafür entwickeln, simulieren, berechnen, messen und testen wir, ob als Kompetenz-Zentrum für unsere Kunden und/oder durch eigene Produktentwicklungen.

Wer unsere Kunden sind, erfährst Du im persönlichen Kennenlern-Gespräch.

Lust bekommen, Teil unseres Teams zu werden? Dann bewirb dich bei uns!\*)

Schicke uns Deine Bewerbungsunterlagen inklusive Lebenslauf und Zeugnisse an: [jobs@tectos.at](mailto:jobs@tectos.at)

\*) Dein Gehalt bei uns richtet sich nach Deiner Erfahrung und Vorkenntnisse. Der guten Ordnung halber führen wir natürlich die Mindestentlohnung lt. geltendem Kollektivvertrag für Angestellte im eisen- und metallverarbeitenden Gewerbe auf Vollzeitbasis in der Höhe von € 2.682,80 an.